

# **El Combate a la Colusión entre Oferentes en Licitaciones de Abastecimiento Público**

Introducción al “*Bid Rigging*”

# Qué es licitar?

- Licitar consiste en comprar o vender bienes o servicios a través de un remate o subasta.
- Al comprar vía licitación, el contrato es adjudicado normalmente a la menor postura.
- Todos los países tienen leyes y reglas sobre estos procedimientos.

# Qué es las colusión entre oferentes en licitaciones (*bid rigging*)?

- Cualquier acuerdo entre oferentes o participantes en la licitación que restrinja o reduzca la competencia en la misma.
- El acuerdo también puede alcanzarse entre un oferente que participa en la licitación y un potencial oferente que, en el caso, no presenta una oferta.
- El acuerdo puede ser verbal o escrito
- El acuerdo puede funcionar bien y durar largo tiempo o bien durar poco y fracasar
- En la mayoría de los países estos acuerdos colusorios son ilegales y en algunos de ellos son sancionados con cárcel

# Tipos frecuentes de acuerdos

- Algunas de las empresas acuerdan presentar ofertas abultadas a sabiendas de que son muy elevadas para resultar vencedoras (llamadas posturas encubiertas o simuladas)
- Algunas de las empresas acuerdan no presentarse a la licitación o bien retirar sus ofertas presentadas (llamadas supresión o retiro de posturas)

# Maneras frecuentes en que los miembros del pacto ilícito deciden quien ganará la licitación

- Las empresas acuerdan sobre cuál de ellas ganará la licitación y así cada una recibe cierto porcentaje del total
- Las empresas acuerdan un determinado patrón de ganadores para licitaciones frecuentes (A, B, B, C, A, B, B, C)
- Las empresas acuerdan cuál de ellas ganará licitaciones en una determinada área geográfica
- Las empresas acuerdan sobre cuál de ellas se adjudicará ciertos clientes o cierto grupo de clientes

## Los miembros de un acuerdo colusorio para manipular una licitación deben:

- identificar quiénes son los oferentes
- comunicarse entre sí
- decidir quién de ellos ganará cada licitación, cómo se logrará esto y cómo serán distribuidos los beneficios de la maniobra
- ser capaces de supervisar que los demás miembros del acuerdo están cumpliendo lo que habían acordado
- tener un mecanismo de sanción para el oferente que incumple lo convenido

# Factores que hacen más probable la colusión entre oferentes

- Una baja y constante cantidad de oferentes
- La existencia de asociaciones de industriales y otras instancias que posibiliten la reunión de competidores
- Licitaciones repetidas o frecuentes
- Productos homogéneos sin sustitutos cercanos
- Productos que no presentan cambios a través del tiempo